

指示待ち型人材から提案型人材へ 結果を出す人の「クリティカルシンキング」

リニューアル

会場
(東京)会場
(大阪)

1日

グループ
ワーク

開催形式	日 時	受講料（1名様、消費税・資料代込）
①会場開催（大阪） ②会場開催（東京）	①2025年11月12日（水）10:00～17:00 ②2026年1月19日（月）10:00～17:00	特典利用可 会員 29,700円／一般 40,700円

対 象	中堅社員・若手管理職の皆さま向け	内 容	- クリティカルシンキングとは何か - 情報の妥当性や前提を批判的に検証する - ロジカルシンキングとの違い - クリティカルシンキングで得られるメリット - 前例、正解がない問題の解決、意思決定力 - ブレない意見の形成力 ・思考停止からの脱却 - クリティカルシンキングの思考プロセス - 建設的な批判力 ・多面的な視点 ・根拠に基づく判断 「なぜ」を問うことによる本質の見極め方 ・仮説と検証のサイクル - クリティカルシンキングのビジネス活用例 - 業務改善や社内改革 - 新規事業やマーケティングの戦略立案 - 新商品開発やソリューションの提案
講 師	ナレッジフォース・パートナーズ 代表 ふじわら たかゆき 藤原 敬行 氏		
目指す ゴール	ビジネスや日常で発生する様々な問題に対し本質を見極めて解決を提案し、高い結果が継続的に出せるようになることを目指します。		