

非対面型商談で売上アップ

オンラインで変わる！ 営業・展示会・商談の ポイントを解説！！

新型コロナウイルスの影響を受け、世の中の動きが大きく変わりつつあります。ビジネスの世界、特に営業に関しては、感染防止対策に伴う自粛の影響で、対面型から非対面型へシフトしています。通常の訪問営業だけでなく、展示会や商談会なども会場開催からオンラインでの開催が増えています。非対面型を導入することにより、コスト削減や営業効率の改善にもつながります。本講座では、非対面型営業のメリットやデメリットをはじめ、導入時の必要な営業スキルをご紹介します。営業担当者の方はもちろんのこと、経営者、幹部従業員の皆様もぜひご受講ください。

【開催日時】

1月27日(水)

14:00~16:00

【受講料】無料(会員・非会員問わず)

① 会場で受講

場所 白鷹町産業センター
(白鷹町大字荒砥乙555-1)

定員 20名(※先着順)

申込方法

裏面の申込書に必要事項をご記入頂き、FAXにてお申し込みください。

② オンライン受講

場所 指定なし
(Zoomを使用します)

※有線LANケーブルやWi-Fi環境はご自身で整えてください

定員 なし

申込方法

裏面の申込書に必要事項をご記入頂き、FAXにてお申し込みください。

②オンライン受講を選択の場合には後日、商工会より「招待メール」をお送り致します。

非対面型での『営業力アップ術』

講師紹介

ふじわら

たかゆき

藤原 敬行氏

◎ ナレッジフォース・パートナーズ 代表

コンピュータ大手企業のハードディスク部門にてエンジニアとして機器設計、生産技術、東南アジア工場立ち上げに関与。ソフトウェア商社およびシステム開発会社にて技術営業、ブリッジSE、プロジェクトマネジメント、経営企画等を経て、2011年に独立。国内外ビジネスで豊富な提案や交渉の実務経験を持ち、研修では議論する力や交渉・折衝する力も自然と鍛えられ即効性があると評判。



講座内容

- 1) 非対面型営業と対面営業の違い
 - ・非対面型営業のメリットとデメリット
 - ・訪問しない営業(インサイドセールス)とは
 - ・オンライン展示会とは
- 2) 非対面型営業で成果を出すには
 - ・営業組織に求められる新しいあり方
 - ・商談のプロセスと内容の作り込み
- 3) 非対面プレゼンテーションのスキル
 - ・「滑舌」は重要なポイント
 - ・営業プレゼンテーションのシナリオ構造
 - ・商談を手短かにまとめるタイムマネジメント

主催 白鷹町商工会 工業部会

オンラインセミナーで実施します！

講師は東京の会場からリモート(中継)出演となりますので、講義はプロジェクター投影をご覧頂いての受講となります。

受講についての詳細は裏面をご覧ください

【セミナー受講方法について】

①会場で受講を希望される方

下記、「受講申込書」に必要事項をご記入頂き、FAXにてお申し込みください。

これまでのセミナーと同じく、会場(白鷹町産業センター)にお越しください。

※新型コロナウイルス感染予防の観点より、マスクの着用をお願い致します。

※発熱や風邪等の症状がある場合、ご参加はお控えください。セミナー実施に当たりましては、会場の換気・ソーシャルディスタンスに配慮した配席・消毒用アルコールの設置・運営側の手洗いとマスク着用の徹底等、新型コロナウイルス感染予防に努めて参ります。

②オンライン受講を希望される方

- ・「インターネットができる環境があること」が前提となります。
- ・今回は「Zoom」を利用します。
- ・本セミナーに使用するテキストは紙で送付致します。
(データでのご案内は行いません。)
- ・事前にZoomのアプリを端末(パソコン等)にインストールするようお願い致します。
- ・事前に白鷹町商工会よりお送りする、「招待メール」のURLをクリックして頂ければご参加できます。

【オンライン(Zoom)受講にあたってのお願い】

- ・オンライン聴講に際しての受講環境(PC、スマートフォン等の端末環境やインターネット通信環境等)は受講者ご自身で確保をお願い致します。
- ・本セミナーを受講する際のインターネット接続費用、通信費用等は受講者にてご負担ください。
- ・受講者の端末(PC、スマートフォン等)環境やインターネット通信状況によっては、本セミナーにご参加頂けない場合や、接続が不安定(映像や音声乱れや遅延等)になる場合がございます。この場合、配信者(講演者)及び商工会では一切の責任を負いませんので、あらかじめ受講環境をご確認くださいようお願い致します。
- ・本セミナーで提供するスライド、動画、画像、音声等のコンテンツの全部または一部は、本セミナーの受講用途でのみご利用ください。
- ・無断で、本セミナー資料およびコンテンツの複製(テキストの印刷、静止画でのキャプチャ、録音・録画等を含む)、上映、公衆送信、展示、頒布、譲渡、貸与、翻案、翻訳、二次的利用等を行うことは、著作権侵害となる場合があります。また講演者等の肖像権を侵害する行為にもなる場合がありますため、おやめください。

■お申込み方法

下記申込書に必要事項をご記入頂き、

FAXにてお申し込みください。

〈お問い合わせ〉

白鷹町商工会 (担当:四釜)

TEL:0238-85-0055

(2021.1.27) 『非対面型での「営業力アップ術」申込書』

白鷹町商工会 行 FAX:0238-85-0056

申込日(/ /)

事業所名		受講者氏名	
所在地		T E L	
メールアドレス <small>(オンライン受講希望の方は必ずご記入ください)</small>	@	受講方法 <small>□に✓をご記入ください</small>	<input type="checkbox"/> 1. 会場で受講 <input type="checkbox"/> 2. オンライン受講