

右脳活性で新アイデアを掴む! ビジネスチャンスをつかむ

発想力の高め方!

誰でもできる! 付加価値をつけるアイデアの出し方!

消費税率引き上げによる景気への影響が心配されますが、どのような状況でも売上向上に繋げるため、ビジネスチャンスをつかむためには、常に“新しいアイデア”が必要となります。新商品新サービスの開発・販売促進の企画・新規事業・付加価値をつけるための工夫等を生み出すために欠かすことができないのが、“新しいアイデア”です。

新しいことを考え付くための簡単なコツを学び、それを使ってできるだけ多くのアイデアを出す訓練をすることで発想力を高めます。



* ナレッジフォース・
パートナーズ 代表
ふじわら たかゆき
藤原 敬行 氏

【プロフィール】

コンピュータ大手企業のハードディスク部門にてエンジニアとして機器設計、生産技術、東南アジア工場立ち上げに関与。ソフトウェア商社およびシステム開発会社にて技術営業、ブリッジ SE、プロジェクトマネジメント、経営企画等を経て、2011年に独立。国内外ビジネスで豊富な提案や交渉の実務経験を持ち、研修では議論する力や交渉・折衝する力も自然と鍛えられ即効性があると評判。

主な内容

1. 誰でもできるイノベーション思考法
 - ・ブレインストーミング
 - ・右脳と左脳の役割
 - ・アイデアの出る仕組み
2. アイデア発想のトレーニング方法
 - ・”正しい”問題意識を持つ
 - ・”思考熟成のデータベース”をつくる
3. アイデア発想の企画力への活かし方
 - ・マーケティング志向の新商品発想法
 - ・顧客の潜在的欲求を知る
4. 発想力の高い人になるためには
 - ・発想力の豊かな人・乏しい人
 - ・右脳の活性化方法
 - ・発想力の高いリーダーからの学び

【日時】12月7日(木) 13:30~15:30

【会場】伊那商工会館 会議室 【定員】50名 【受講料】無料
(伊那市中央4605-8)【主催】伊那商工会議所 TEL:0265-72-7000
FAX:0265-73-7766

下記受講申込書にご記入の上、FAXにて当所へお申込下さい。お電話でのお申込も可。

12/7(木)「ビジネスチャンスをつかむ、発想力の高め方!」受講申込書

伊那商工会議所 行 FAX:0265-73-7766

事業所名

TEL

住所

FAX

受講者名

受講者名

※個人情報の取り扱いについては、当会の事業活動以外の目的では利用することはありません。