

南部ブロック商工会青年部よりセミナー開催のご案内

商談力、成約率に差がつく！

なぜあの人の話は心に残るの？

なぜ同じ話してるはずなのにこんなに差がでるの？

商談力は会社の業績を決める最後のポイントです。どんなに優れた商品やサービスでも、お客様のニーズに沿った提案の仕方や、効果的なプレゼンテーションができれば、成約には繋がりません。プレゼンテーションの基本的ノウハウを再度身に付け、明日から使える商談力を向上させましょう。

本講座では実践型プレゼン力を磨くため、実習を交えながら、すぐに営業や商談に役立つスキルの向上を目指します。営業担当者の方はもちろんのこと、経営者、幹部従業員の皆様もぜひご受講ください。

【開催日時】

1月25日(金)**14:00~16:00**【会場】陸前高田商工会館 会議室
(陸前高田市高田町字荒町38)

【受講料】無料

【主催】南部ブロック商工会青年部

【事務局】陸前高田商工会青年部

—お問い合わせ先— Tel:0192-55-3300

心を動かす『プレゼン』講座

講師紹介

ふじわら たかゆき
藤原 敬行氏

◎ ナレッジフォース・パートナーズ 代表

コンピュータ大手企業のハードディスク部門にてエンジニアとして機器設計、生産技術、東南アジア工場立ち上げに関与。ソフトウェア商社およびシステム開発会社にて技術営業、ブリッジSE、プロジェクトマネジメント、経営企画等を経て、2011年に独立。国内外ビジネスで豊富な提案や交渉の実務経験を持ち、研修では議論する力や交渉・折衝する力も自然と鍛えられ即効性があると評判。



講座内容

- 1) いま求められている商談力
 - ・成熟市場での営業の役割
 - ・顧客が求める「価値」の理解
- 2) プレゼンテーションの制作
 - ・メッセージのインパクトと独自性
 - ・説得力を高める方法
- 3) 人前で効果的に話す方法
 - ・第一印象で聴き手を惹きつける
 - ・ここだけはおさえない
コミュニケーションスキル
- 4) プレゼンテーションの実践
 - ・商談力アップのためのヒント 等

申込書にご記入の上、陸前高田商工会までFAXにてお申込ください ⇒ FAX:0192-54-4714

1月25日(金) 心を動かす『プレゼン』講座 受講申込書

会社名		
所在地	TEL: ()	FAX: ()
受講者	(複数お申込可能です)	

※ご記入頂いた情報は、当会からの各種連絡・情報提供のため利用するほか、セミナーの実態調査・分析のために利用することがあります。